# 凯茵化工营销管培生招聘简章

### 公司简介

上海凯茵化工有限公司成立于2008年，是一家化工行业的产业互联网独角兽企业，是一家专注于化工供应链赋能服务的企业。 凯茵以数字化运营为基础，供应链服务平台为载体，链接产业上下游厂家及各环节参与者，致力于构建一个数字化、共融共生的全新化工产业生态圈，推动供应链服务能力的开放和赋能。 成立13年来，凯茵一直秉持初心，坚持“让化工原料采购省钱省心”的使命，为客户降本增效，并实现了业绩逐年的翻倍增长，持续领跑化工行业数字化建设。

2020年12月21日，A轮融资，所募集资金将主要用于支持行业运营的中台系统研发和供应链建设。2021年6月18日，B轮融资，两次融资时间仅隔半年，凯茵还获得了多家投资机构的公开支持与认可。

2021年，立足于工业添加剂的广阔市场，凯茵的发展迈入光速时代。目前已累计整合超过10万化工SKU，与全球超过5万家工厂深度链接，其中包括赢创Evonik、陶氏Dow、巴斯夫Basf等著名品牌。

凯茵以五大运营公司：上海集团总部、广州平台运营中心、重庆分公司、济南分公司、武汉分公司为核心，利用产业数字化的力量，打造全新的中国化工行业产业集群。未来两年内，凯茵计划将在全国各地成立200个专业办事处，战略部署供应链服务网络，形成完整的产业闭环，进一步推动传统实业的数字化转型，与各大合作伙伴共同开创化工领域新未来。

1. **营销管培生工作内容**

1、向上级领导递交日、周工作计划和工作总结:

2、通过各种网络营销手段，完成公司各项业务指标:

3、利用网络进行公司产品的营销及推广;

4、了解和搜集网络上各同行及竞争产品的动态信息;

5、通过网络进行渠道开发和业务拓展:

6、积极拓展和开发客户，维护、跟踪、反馈客户需求，并协调处理客户反馈;老客户定期回访、维护;

7、负责收集外购产品的详细信息:企业信息、价格信息、参数等，并建立详细的档案;

8、负责外购产品的询价、谈价、性能对比，为销售提供准确、详细的信息依据;

9、负责最终确定的外购产品购买、签收、付款;

10、负责外购产品在公司内部的流转并最终发货到指定地点;

11、仔细询问各入口(如电话、QQ、网站、微信等)访问的客户的联系方式、电话、地址按平台划分整理成档以及新产品资料整理归档;

12、客户订单采购到货及发货的跟踪与反馈;

13、样品客户安排发样并定期回访;

**三、应聘要求**

1、2022届-2023届毕业生，大专及以上学历，不限专业，不接受已经毕业的。

2、性格外向，开朗大方，热爱与人交流沟通，具有一定的学习能力和抗压能力。

3、看好公司发展，认同公司文化和价值观，喜欢高效率工作，拒绝加班。

4、愿意来大城市发展，有理想，有拼搏精神。

### 四．薪资待遇

1、3600-4000无责底薪+销售利润的5%-10%作为奖金+交通补贴=实习期到手6000-8000元，加班交通补贴为30-80元/次，转正后平均薪资8000-10000。

2、实习3个月，报销来时车费。

3、实习期不免费提供餐饮， 免费提供 4-6 人间宿舍（如为6人间，则最多住5人）， 宿舍全部为公司附近， 有空调水电独立卫浴， 条件优异。

五、工作地点：

上海总部： 上海市闵行区顾戴路 2337 号维璟中心 D 幢 9 层

济南分公司： 山东省济南市历下区世纪大道海信创智谷

重庆分公司： 重庆市渝北区两江新区大竹林街道杨柳路 3 号重科智谷 工作环境:

全部为高档办公楼里面， 有中央空调。

**晋升路径：**

营销管培生---销售组长---助理经理---销售经理---高级销售经理 转正缴纳五险一金； 员工活动、节假日补贴； 享受年假、年终奖。

六、工作时间：

做五休二，8：30-17：30，非特殊情况，不允许加班，周末双休，节假日正常放假。

8：30-9：00为早会时间（狼人杀等各种游戏）、13：00-13：30为午会时间（跳舞，套圈等各种游戏）

七、应聘流程：

扫码报名---专人邀约，线上宣讲----电话面试----线上视频面试---实习报到

报名二维码：