



贵州经伟浩天仪器有限公司，成立于 2014 年，我公司专注于各大高校和科研单位、医院领域专业化市场推广，并取得了很多成功案例，主要经营医疗器械、设备、实验室设备及各类医疗耗材，公司业务覆盖整个贵州省。公司本着以“诚信做人、高效做事”的经营理念，坚持“以市场为导向，以客户为中心”的服务方针，从客户需求出发，以质量为本。公司注重人才培养，各类人员岗前培训，使我公司的员工具有良好的服务意识和团结合作意识，便能更好的去服务好客户，更有优势的去不断开拓市场，我公司代理了国内外知名品牌，使公司得到更快的发展，并建立了良好的企业形象。

招聘岗位信息：

销售经理：

工作职责：

1. 参与制订团队销售计划、各项商务谈判，签订、执行销售合同，完成各项销售指标；
2. 开发、维护所辖区域市场渠道销售资源（代理商与经销商）和终端客户资源，达成销售目标；
3. 负责收集和分析所辖区域生命科学仪器产品市场需求信息和代理商资源；
4. 协调各类客户资源，配合市场部开展展会、学术会议与产品上市推广活动；参与政府部门组织的大型项目的投标活动；
5. 配合商务部和财务部，协调销售贷款的回收和货物发运等。

任职资格：

1. 大专或以上学历，有高校科研院所客户资源，生物、生物工程、医疗器械、医学、医学工程、药学、市场营销等相关专业优先；

2. 至少具有 2 年以上的实验室仪器销售工作经历，熟悉生命科学仪器（二氧化碳培养箱、生物安全柜、纯水系统、离心机、PCR 等）产品市场和销售渠道者优先；

3. 有良好的市场分析能力和反应能力，

4. 有良好的人际沟通能力和团队协作精神；

5. 富有激情，能承受工作压力，能够适应出差。

薪资待遇：4K-10K

区域销售工程师：

职位描述：

1. 完成公司规划的销售任务（年度、季度、月度），完成销售任务；

2. 管理客户关系，收集并拓展客户信息；完成销售指标，提升产品的市场知名度与占有率；

3. 了解和发掘客户购买信息，对客户提供专业的产品及服务咨询；充分了解市场状态，及时向上级主管反映竞争对手的情况及市场动态、提出合理化建议；

4. 配合客户需求，完成产品推广、销售、技术服务、售后指导等工作；

5. 签订合同，保持与客户的良好沟通，负责区域内客户的催款结款等工作并及时反馈渠道畅通信息；

6. 树立公司的良好形象， 对公司商业秘密做到保密；

7. 我公司主要经营高校和科研单位的实验室仪器设备及实验室建设，代理部分进口品牌产品。

任职要求：

1. 具有：临床医学、基础医学、医学实验技术、生物工程、药学、护理学、市场营销、化学等相关专业背景者或熟悉实验室基础仪器设备者优先（接受应届毕业生）。

2. 有销售工作经验，有医疗器材、耗材、药品销售经验；

3. 具有较强的独立工作能力和社交技巧，较好的沟通能力、协调能力和团队合作能力；

4. 身体健康，具有独立分析和解决问题的能力。

5. 性格坚韧，思维敏捷，具备良好的应变能力和承压能力；

薪资待遇：3.5K-8K

公司联系方式：

联系人：何超

座机：0851-85609036

手机联系：18275287714

公司办公地址：贵州省贵阳市乌当区航天大道北段 23 号科开 1 号苑 19 层 1

号